

Financieringsplan Nieuwleusen Synergie Glasvezel B.V.

Nieuwleusen

Augustus 2015

Voor u ligt een financieringsverzoek voor de aanleg van een glasvezelnetwerk in de voormalige gemeente Nieuwleusen. Nieuwleusen Synergie Glasvezel B.V. (NSG) is voornemens om zowel in het binnen- als buitengebied en industrie een glasvezelnetwerk aan te leggen. NSG is een vennootschap waarvan de aandelen in handen zijn van Coöperatie Nieuwleusen Synergie Beheer B.V. Met de aanleg van het netwerk is een investering gemoeid van EUR 4,5 mio.

1. Het ontstaan van Nieuwleusen Synergie.

Het idee voor Nieuwleusen Synergie is ontstaan na diverse gesprekken tussen de gemeente Dalfsen en de heren Luinstra (Luinstra Watermanagement) en Vogelzang (Vogelzang en partners), initiatiefnemers van twee recente duurzame projecten in het dorp: het opzetten van een paramedisch centrum en het realiseren van een duurzaam bedrijfsverzamelgebouw. Gezamenlijk realiseerden zij zich dat er veel meer mogelijkheden en kansen zijn om duurzame initiatieven te ontwikkelen en of bestaande (duurzame) initiatieven binnen Nieuwleusen met elkaar te verbinden. In 2011 is daarom het traject "Nieuwleusen Synergie" gestart, gericht op het ontstaan van meer duurzame initiatieven met onderlinge synergie en met de hoop dat meer stakeholders zich actief gaan inzetten voor een duurzaam Nieuwleusen.

Vanaf juli 2011 gezamenlijk aan de slag om te komen tot duurzame plannen. Vanaf juli 2011 zijn inwoners (jong en oud), bedrijven en maatschappelijke instellingen uit Nieuwleusen onder procesbegeleiding van advies- en ingenieursbureau DHV vol enthousiasme met elkaar aan de slag gegaan om plannen te bedenken en uit te werken die bijdragen aan een vitaal en duurzaam dorp. Het gaat daarbij nadrukkelijk om initiatieven die komen vanuit het dorp zelf (bewoners, ondernemers, instellingen) en die ook door het dorp zelf kunnen worden uitgevoerd. Nieuwleusen is een kern die zich hier bij uitstek voor leent vanwege het bloeiende bedrijfsleven en de inwoners die van aanpakken weten. Nieuwleusen Synergie heeft daarom ook de toepasselijke slogan 'Deur oons, veur oons' meegekregen.

Tijdens het proces heeft de gemeenschap van Nieuwleusen allereerst gezamenlijk bepaald welke thema's zij belangrijk vinden om te komen tot een verduurzaming van de kern Nieuwleusen. Op basis van deze thema's heeft Nieuwleusen Synergie de volgende missie toegeëigend:

"Samen met daadkracht werken aan bewustwording en een leefbare toekomst voor een zelfvoorzienend Nieuwleusen, met gebruikmaking van duurzame energie en technieken"

Door middel van verschillende bijeenkomsten en werkgroep avonden is de gemeenschap van Nieuwleusen met elkaar aan de slag gegaan en zijn er plannen gemaakt om de missie vorm te geven. Dit heeft geleid tot een aantal plannen waar het dorp de komende jaren vol enthousiasme mee aan de slag wil gaan.

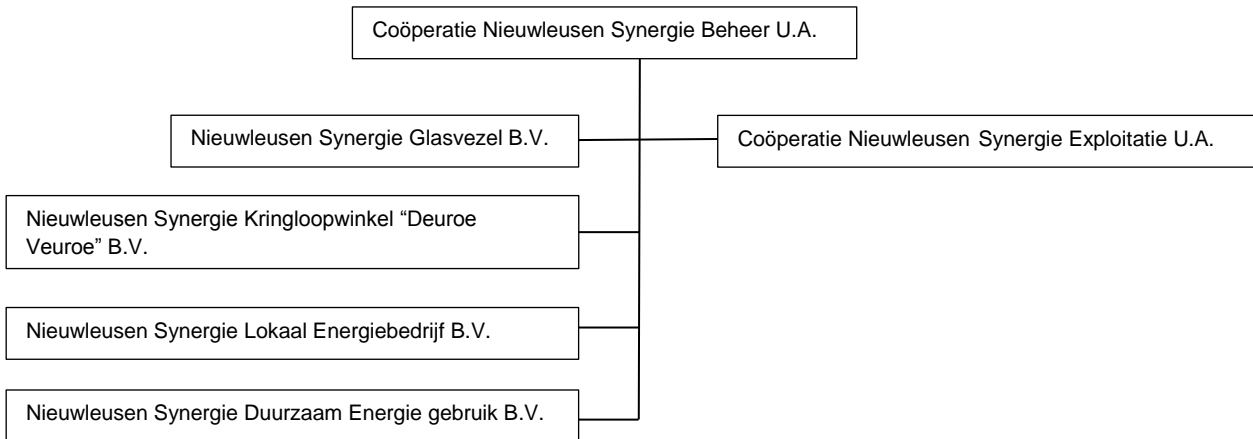
2. Koers Nieuwleusen Synergie

Om te komen tot een duurzaam en vitaal Nieuwleusen zijn er in eerste instantie 7 taakgroepen opgericht binnen Nieuwleusen Synergie. Binnen deze taakgroepen worden verschillende duurzame projecten uitgewerkt en opgezet, waarbij het begrip duurzaamheid breed wordt ingevuld: van technische duurzaamheid tot sociale duurzaamheid, van duurzame energie tot welzijn.

Het gaat om de volgende taakgroepen en bijbehorende projecten:

1. Taakgroep Lokaal energiebedrijf
 - o Lokaal energiebedrijf
2. Taakgroep Glasvezel
 - o Glasvezel in en buiten de bebouwde kom Nieuwleusen
3. Taakgroep Schooltuinen
 - o Schooltuinen
4. Taakgroep Hulp
 - o Materieelothek
 - o Hulp
 - o Klussendienst
 - o Buurtauto
5. Kringloopwinkel
6. Taakgroep Duurzaam Energiegebruik
 - o Duurzaam energiegebruik
7. Taakgroep Informatie en communicatie
 - o Informatiepunt
8. Taakgroep Synergiefonds
 - o Synergiefonds

3. Structuur



3.1 Coöperatie Nieuwleusen Synergie Beheer U.A

Om de uitvoering van de plannen mogelijk te maken is er op 21 maart 2012 de 'Coöperatie Nieuwleusen Synergie Beheer U.A.' opgericht. Deze coöperatie telt 41 leden: de oorspronkelijke oprichters. De verschillende taakgroepen zijn in de coöperatie vertegenwoordigd. De coöperatie gaat de komende jaren vol energie aan de slag en heeft als doel om in de loop der jaren steeds meer duurzame initiatieven op te kunnen zetten. Dit draagt bij aan een vitaal een (sociaal) duurzaam dorp. Deze coöperatie heeft de uiteindelijke beslissingsbevoegdheid. Voor deze structuur is gekozen omdat de leden aan de start van de trajecten hebben gestaan en met elkaar een doel hebben geformuleerd waarbij voorkomen moet worden dat nieuwe leden de koers willen wijzigen.

3.2 Nieuwleusen Synergie Glasvezel B.V.

Waarom het project glasvezel in Nieuwleusen en het buitengebied? Glasvezel wordt in de huidige samenleving steeds belangrijker. Er is een voortdurende en groeiende vraag naar een stabiele en snelle communicatie-infrastructuur. Dit biedt voordelen voor alle groepen in de samenleving en ook voor de aantrekkelijkheid van dorpen om in te (blijven) wonen en te ondernemen richting de toekomst. Ook voor het dorp Nieuwleusen kan glasvezel voor verschillende groepen in het dorp (bewoners, ondernemers, instellingen, verenigingen) vele voordelen bieden. Voor jongeren is een snelle internetverbinding bijvoorbeeld van belang voor gamen, interactieve televisie, onderwijs en thuis studeren. Voor ouderen is glasvezel ook van groot belang. Zo wordt de relatie tussen zorg en ICT steeds sterker. Geavanceerde technologie maakt een keur aan toepassingen mogelijk: van elektronisch spreekuur, ondersteunen van thuisrevalidatie en het door ouderen langer zelfstandig kunnen wonen met behulp van domotica oplossingen. Ook voor verenigingen, ondernemers, thuiswerkers en scholen biedt glasvezel veel kansen en mogelijkheden. Kortom, glasvezel is richting de toekomst van groot belang als internetverbinding en kan er voor zorgen dat een dorp klaar is voor de toekomst. Het draagt bij aan een vitaal dorp en buitengebied, met een aantrekkelijk woon- en vestigingsklimaat voor bewoners, bedrijven en instellingen. Nieuwleusen Synergie wil daarom graag inzetten op het aanleggen van een glasvezelnetwerk in en buiten de bebouwde kom van Nieuwleusen.

Wat behelst het plan? Het plan voor Glasvezel behelst het inzetten op de aanleg van een glasvezelnetwerk in- en buiten de bebouwde kom van Nieuwleusen. Ondanks dat de aanleg van glasvezel in het buitengebied hogere kosten met zich mee brengt, wil NSG hier op inzetten. De voorkeur gaat uit naar aanleg van glasvezel in eigen beheer en uitvoering van de exploitatie in eigen

beheer. Dit vergt wel een grote kapitaalsinvestering. Commerciële marktpartijen sluiten om economische redenen het buitengebied hierbij uit. De gemeente Dalfsen is met Nieuwleusen Synergie van mening dat ook het buitengebied voor aanleg in aanmerking moet komen. Daarom heeft de gemeente Dalfsen besloten de initiatieven van NSG om glasvezel aan te leggen in de bebouwde kom en het buitengebied van de voormalige gemeente Nieuwleusen te steunen.

De vennootschap heeft een B.V. structuur als rechtspersoon. De aandelen zijn 100% in handen van Coöperatie Nieuwleusen Synergie Beheer U.A.

3.3 Nieuwleusen Synergie Kringloopwinkel.

Als eerste project is gestart met een kringloopwinkel. Hiervoor is een pand gehuurd op het lokale industrieterrein. Van de start in 10-2012 is deze kringloopwinkel succesvol en blijkt in een behoefte te voorzien.

3.4 Nieuwleusen Synergie Lokaal Energiebedrijf.

Via deze vennootschap wordt in 2013 de leden van de coöperatie de mogelijkheid geboden om gezamenlijk elektriciteit en gas in te kopen. De inventarisatie fase heeft al plaatsgevonden. Thans wordt gewerkt aan het samenstellen van Algemene Leveringsvoorwaarden. Door gezamenlijk de energie in te kopen kan het huishouden een jaarlijkse besparing van minimaal EUR 100 worden behaald. Op de middellange termijn wil deze vennootschap een eigen windmolen gaan exploiteren in het dorp. De gemeentelijke politiek is hiermee al akkoord.

3.5 Nieuwleusen Synergie Duurzaam Energie gebruik.

Deze vennootschap beoogt een duurzame leefomgeving te creëren door te adviseren over energie gebruik. Daarnaast worden concrete oplossingen aangeboden aan de leden van de coöperatie om energie te besparen. Zo worden isolatieadviezen gegeven, kan gebruik worden gemaakt van de inkoopkracht voor zonnepanelen en energiemeters.

3.6 Coöperatie Nieuwleusen Synergie Exploitatie

Iedereen die een dienst van één van de genoemde bedrijven wil afnemen is verplicht lid te worden van de deze Coöperatie. Dit lidmaatschap kost EUR 100 eenmalig. Bij uittreding of verhuizing naar een andere gemeente kan lidmaatschap worden opgezegd en wordt het lidmaatschapsgeld terug gegeven. Na enkele jaren lidmaatschap kan een verzoek worden ingediend om lid te worden van Coöperatie Nieuwleusen Synergie Beheer U.A. Om reden van bestuurlijke stabiliteit is voor deze oplossing gekozen. Een groot deel van het Eigen Vermogen zal in deze Coöperatie gevormd worden en deze coöperatie zal als EV verstrekker voor NSG gaan functioneren.

4. Financieringsbehoefte NSG

Aan de hand van een kostenopgave die ontvangen is voor de aanleg van het netwerk heeft Vechtdal Accountants een drietal scenario's uitgewerkt.

- Best case scenario (deelnemerspercentage kern 45%, buitengebied /industrie 75%)
- Business case scenario deelnemerspercentage kern 30%, buitengebied/industrie 60%)
- Worse case scenario deelnemerspercentage kern 18%, buitengebied/industrie 40%)

Deze uitwerkingen zijn in verband met bedrijfsgevoelige informatie niet bijgevoegd. Bij deze financiële onderbouwing horen een enkele opmerkingen:

- a. In het begin wordt jaarlijks een groei van het aantal abonnees verwacht. De verwachting is dat het buitengebied voor >80% zal deelnemen. De kern voor 40%. Industrie eveneens >80%.
- b. Tijdens de aanleg vindt het zogenoemde 'schouwen' plaats. De aannemer ontvangt een premie als tijdens dit schouwen het huisadres wordt geacquireerd om deel te nemen aan glasvezel via NSG.
- c. In de financiële onderbouwing is rekening gehouden met feit dat de BNG onder garantie van de gemeente Dalfsen een lening verstrekt voor 80% van de investering. De overige 20% bestaat uit eigenbijdragen, lidmaatschapsgelden en financiering derden. In deze opzet is naar mening van NSG geen sprake van Staatssteun.
- d. De gemeente Dalfsen krijgt als zekerheid voor haar garantie een eerste recht van hypotheek op het aan te leggen netwerk.
- e. De omzet/opbrengsten zullen bestaan uit de vergoedingen die NSG ontvangt uit de abonnementsgelden. Ervaringen wijzen uit dat dit een stabiele kasstroom is. Abonnees zien internet in combinatie met telefonie en televisie als eerste levensbehoefte.
- f. Het is niet de bedoeling dat NSG gaat werken met eigen personeel. Incasseren van de abonnementsgelden zal administratief door de provider gebeuren uit naam van NSG.
- g. Het reguliere onderhoud van het netwerk wordt aan derden met een contract uitbesteedt.
- h. Gedurende de aanleg is sprake van directiekosten. Dit zijn kosten te maken door een ingehuurde derde die namens NSG de directie gaat voeren bij de uitvoeren.

DE AANLEG

Inmiddels zijn besprekingen met de BAM gevoerd om duidelijkheid over de aanleg en de hiermee gemoede kosten te krijgen. In de plannen wordt elke woning in het kerngebied aangesloten op het glasvezelnetwerk.

Omdat aansluitingen in het buitengebied vele malen duurder is dan aansluitingen in de kern is besloten dat hiervoor een bijdrage van EUR 250,- per adres wordt gevraagd naast het verplichte lidmaatschap van de coöperatie. In de plannen wordt rekening gehouden met een afdracht van 21% BTW van deze eigen bijdrage.

Enkele aansluitingen hebben een erg hoge kostprijs en in deze gevallen zal in overleg met de belanghebbenden gevraagd worden om een extra bijdrage in de vorm van zelfwerkzaamheid. Uitgangspunt is dat de eerste 150 meter, vanaf de openbare weg, in het buitengebied door de coöperatie wordt aangelegd. Het meerdere zal belanghebbende zelf betalen óf zelf zorgdragen voor graven sleuf en alleen voor de overige kosten betalen (extra meters kabel etc.), waardoor de kosten beperkt kunnen blijven.

OPBOUW GLASVEZEL NETWERK

Exploitatie van een glasvezelnetwerk is op te spitsen in drie lagen. Zie hieronder de verdeling:

Laag	Beschrijving
Laag 3: Diensten laag.	Werkgebied van de Internet Service Provider (ISP). Hier worden de diensten van en via het World Wide Web aangeboden. Voorbeelden: Internet acces (Cloud, surfen, email, social networks, zorgapplicaties, Google, buienradar, e-banking etc.), Internet telefonie en digitale televisie (IP-TV).
Laag 2: Actieve laag.	Op deze laag de actieve apparatuur die de glasvezel belicht. De informatie bits worden als licht-pulsjes op de glasvezel gezet. De apparatuur bestaat uit centrale apparatuur: een switch en optische lijnkaarten in het Pont of Presence (PoP) en uit randapparatuur bij de gebruiker: de Customer Premises Equipment (het CPE kastje in de meterkast).
Laag 1: Passieve laag.	De sleuf in de grond met daarin de kabel, inclusief het huisje/kast waarin de centrale apparatuur wordt opgesteld (Point of Presence (PoP)). Hiertoe behoort ook het Optical Distribution Frame in de PoP waarop de glasvezels één voor één worden afgemonteerd.

WELKE OPTIES HEEFT NSG?

Variante 1: Nieuwleusen Synergie Glasvezel 'netwerkbedrijf': NSG beperkt zich tot aanleg 'laag 1' en eventueel 'laag 2' en zoeken meerdere providers die willen aanbieden (d.w.z. 'laag 3' verzorgen; al dan niet evt. in combinatie met 'laag 2');

In deze variatie is NSG de eigenaar van de fysieke glasvezelkabels (basisnetwerk) en doen vraagbundeling i.c.m. providers die dienstenaanbod verzorgen.

Klantrelatie en facturering ligt bij providers; NSG ontvangt een vergoeding voor gebruik netwerk.

Variante 2: Nieuwleusen Synergie Glasvezel 'netwerk- en dienstenbedrijf'; NSG verzorgt zowel laag 1, 2 als 3.

In deze variant is NSG zowel eigenaar van het netwerk en zorgt voor levering van diensten (uitgevoerd door derden) = model 'CAI Assendorp in Zwolle'

Klantrelatie en facturering ligt bij Nieuwleusen Synergie; totale dienstverleningspakket wordt door NSG bepaald; **er worden derden ingeschakeld voor realisatie diensten laag 2 en 3; regie ligt geheel bij Nieuwleusen Synergie.**

Afwegingen bij de gemaakte keuze: (uit bestuursnotulen)

- 1. Keuze-vrijheid:** in principe is maximale keuzevrijheid voor de klant (d.w.z. leden Nieuwleusen Synergie Glasvezel) een loffelijk streven. Het zou theoretisch vanuit keuzeperspectief mooi zijn als alle providers, zoals KPN in zijn vele verschijningsvormen (KPN, Planet, XS4all enz.enz.), Tele 2 en dergelijke meedoen en diensten aanbieden. In de praktijk is Nieuwleusen Synergie echter naar reële verwachting oninteressant voor dit soort grote providers (wij 'te klein' of zij 'te log'; het is maar hoe je het bekijkt...) en er zullen slechts enkele 'kleinere' (meer flexibele) providers zijn die 'in concurrentie' een dienstenaanbod willen neerleggen (waarschijnlijk alleen Plinq en evt. Solcon, die daarbij weer gebruik maakt van het TV-platform van Plinq).

Al met al is de keuzevrijheid in de praktijk (nogal) beperkt en vooral een schijnvrijheid (even een voorbeeld: je zou bij wijze van spreken op basis van voorkeur Heineken, Grolsch, Bavaria of Brand-bier willen drinken, maar kan slechts kiezen uit Amstel of Amstel-malt; dat wordt dan meestal niet echt als keuzevrijheid ervaren). De 'keuze-vrijheid' van variant 1 zal dan waarschijnlijk ook door het overgrote deel van de klanten/leden als schijnvrijheid worden ervaren en weinig toevoegen, c.q. alleen maar minder scoren als een goed uitgelegde keuze van ons voor variant 2 (om overwegingen als hieronder aangegeven; die wel eenvoudig aan de klanten/leden duidelijk gemaakt moeten worden).

De echte keuzevrijheid zit hem in de samenstelling van de gewenste pakketten/ dienstverlening. Men kan bijvoorbeeld kiezen uit 3 standaardpakketten (bijv. internet, Internet + digitale TV en de variant met daarbij ook nog internettelefonie) met daarop tal van losse varianties en uitbreidingen die ieder hun eigen plus of min in prijsstelling hebben. Er is dus sprake van aantrekkelijke standaardpakketten die voor grote groepen mensen volstaan en daarbij dus tegelijk optimale keuzevrijheid in uitbreidingen van pakketten voor wie wil. Keuzevrijheid in optima forma.
- 2. Afhankelijkheid:** tot op heden is er intensief contact geweest met regionale provider Plinq vanwege o.a. het feit dat: het een lokale speler is (gevestigd in Dalfsen), die aan de voorkant informatie heeft willen delen, constructief mee wil denken, flexibel is en één van de weinige spelers is die maatwerk kan leveren. Zowel bij variant 1 als variant 2 zullen we in de praktijk te maken hebben met deze provider. In het geval van variant 1 is de verwachting van deze provider en Solcon dat als indicatie deze provider circa 75-80% marktaandeel zal hebben en Solcon 20-25%. Zoals gezegd zal Solcon bij haar dienstverlening daarbij ook gebruik maken van het TV-platform van deze provider. Daarmee is er in variant 1 naar reële verwachting altijd een afhankelijkheid van deze provider, waarbij wij zelf geen klantrelatie en facturering hebben en dus afhankelijk zijn van hen. In variant 2 zijn we eveneens van hen afhankelijk qua uitvoering, maar zijn zij opdrachtnemer (en kunnen we eenvoudiger juridische, technische en financiële garanties inbouwen in contract etc.) en hebben we zelf een klantrelatie en kunnen we zelf de facturering verzorgen (gecombineerd systeem met overige zaken als energielevering etc.). In het meest extreme geval zal signaal/ dienstverlening door kunnen gaan, terwijl we vervangende partij(en) voor Plinq kunnen zoeken die continuering van (delen van de) dienstverlening kunnen verzorgen/garanderen. Zover zal het in de praktijk naar verwachting niet komen, maar mocht het ergens mis gaan, dan geeft variant 2 de meeste mogelijkheden voor sturing en de minste afhankelijkheid.
- 3. Open netwerk:** vanuit de politiek is er als basisconditie meegegeven dat een aan te leggen netwerk 'open' moet zijn. Deze openheid kan worden vormgegeven door als Nieuwleusen Synergie in variant 2 weliswaar diensten onder een eigen label aan te bieden, maar het tegelijk administratief, technisch en juridisch mogelijk te maken dat providers die dat zouden willen ook toegang krijgen tot het netwerk en de daarvoor geldende tarieven betalen (er zijn min of meer standaardvergoeding voor gebruik laag

1 en/of laag 2). Dat het in de praktijk (zie afweging 1) naar alle waarschijnlijkheid niet zal gebeuren dat er andere providers interesse hebben, laat onverlet dat er op deze wijze wel sprake is van een open-netwerk en we dus aan de eisen van de politiek voldoen.

4. *Regie/ sturing:* zoals onder afweging 2 al is aangegeven geeft variant 2 (glasvezelnetwerk en -dienstenbedrijf) de meeste mogelijkheden voor sturing. Voor een goede regie zal daarbij uiteraard een professionele derde partij moeten worden gezocht om de binnen Nieuwleusen Synergie aanwezige expertise aan te vullen met vakinhoudelijke en exploitatie technische expertise op dit vlak. In de commerciële tariefstelling van providers is dit uiteraard normaalgesproken ook inbegrepen en dit moet daarmee kostentechnisch neutraal of gunstiger kunnen worden georganiseerd.
5. *Facturering in eigen beheer/ coöperatieve schaalvoordelen:* om kort te gaan doet variant 1 geen recht aan het uitgangspunt van het bestuur om één gecombineerd systeem van facturering vanuit Nieuwleusen Synergie zelf vorm te geven en biedt variant 2 deze mogelijkheid wel (overigens zou bij variant 2 de facturering ook kunnen worden uitbesteed aan bijv. Plinq als we dat zouden willen – gebeurt bijv. nu ook in model 'CAI Assendorp-Zwolle'). Door dit echter onder eigen regie te doen en te combineren met facturering van bijv. energie ontstaan schaalvoordelen, houden we regie en de klantrelatie/contact.

Zoals uit bovenstaande is af te leiden past variant 2 het beste als rol van Nieuwleusen Synergie t.a.v. glasvezel.

Inmiddels is ook sprake van een tweede provider. Phonedata uit Hardenberg zal zich met name richten op diensten voor de industrie.

PLINQ.

NSG heeft voor een nauwe samenwerking gekozen met Plinq die als preferred supplier van laag 3 zijn diensten gaan aanbieden (leverancier 'huismerk'). Plinq is een relatief kleine onderneming en gevestigd in Dalfsen. De onderneming faciliteert in Nederland meerdere glasvezel netwerken. Contractueel zal worden bepaald dat als Plinq niet aan haar leveringsplichten kan voldoen deze taak per direct wordt overgenomen door een andere gerenommeerde dienstenaanbieder. Dit zal naar verwachting Solcon in Dronten worden. NSG factureert en incasseert de maandelijkse abonnementsgelden en betaald Plinq een vergoeding voor geleverde diensten. Landelijke cijfers wijzen uit dat het aantal abonnees dat glasvezel heeft erg stabiel is. De kans dat wordt geswitched naar het oude "koper" is landelijk <1%.

AANLEG NETWERK

Bij de investeringsopzet is uitgegaan van een kostenopgave door de BAM Telecom in Nieuwleusen, een bekende aannemer voor dit soort werken.

- BAM heeft het aantal aan te sluiten adressen in het gebied in kaart gebracht en gecontroleerd op dubbeltellingen.
- Aan de hand hiervan zijn berekeningen gemaakt over het aantal meters graafwerk, buizen, glasvezel en opzet van de infrastructuur.
- BAM heeft ervaringen met de aanleg van dergelijke netwerken onder meer voor Cogas en Reggefiber.
- De aanleg zal plaatsvinden volgens de geldende standaarden waarbij gebruik wordt gemaakt van kwalitatief goede materialen. Dit zorgt ervoor dat het netwerk toekomst vast is.
- BAM garandeert per adres een werkende aansluiting.
- BAM is op de hoogte van de eisen en wensen van de plaatselijke gemeente met betrekking tot de aanleg van het netwerk.

- BAM is bereid bij de aanleg van het netwerk gebruik te maken van plaatselijke onderaannemers. Ook wordt onderzocht in hoeverre langdurig werklozen ingezet kunnen worden bij dit project.
- Voorkeur voor NSG is het werken met een bouwteam in combinatie met de BAM in plaats van een openbare aanbesteding. NSG heeft een groot vertrouwen in de deskundigheid van de aannemer. Tevens speelt een rol dat de BAM plaatselijk is gevestigd.
- Toetsing van de offerte zal mede plaatsvinden door een extern deskundige, de heer T. Volmer:
De heer Volmer heeft een ruime ervaring bij de aanleg van netwerken vanuit zijn voormalige functie als directeur Siers.
De Provincie Overijssel maakt gebruik van de adviezen van de heer Volmer bij de glasvezel initiatieven die spelen in de provincie.
De heer Volmer is bekend met de nieuwste aanlegmethodes, geldende prijzen in de markt en te gebruiken materialen in dit soort netwerken.
Naast de contract opstelling met de BAM zal NSG gebruik maken van diensten bij de aanleg (directievoering in bouwteam) van het glasvezelnetwerk.

NSG verwacht na gereedkomen van de financiering einde 2015 met de aanleg te kunnen beginnen. De eerste abonnementsgelden zullen al vrij snel na de start worden ontvangen. De aanleg zal gefaseerd plaatshebben. Naar verwachting wordt begonnen met de aanleg op het industrieterrein in Nieuwleusen om verder te gaan in kern Nieuwleusen Noord.

TOEKOMST

Vanuit omliggende gebieden is er veel belangstelling voor dit initiatief. Met name de dorpen Punthorst en Oudleusen vragen om aangesloten te mogen worden op het netwerk van NSG. Op termijn wordt dan een aanvullende kredietbehoefte verwacht. NSG beperkt zich eerst tot haar kerntaak aanleg in Nieuwleusen en haar buitengebied. Na realisatie hiervan worden de omliggende dorpen aangesloten.

5. Tot slot.

De initiatiefnemers realiseren zich met een ambitieus project te starten. De gedrevenheid van de vrijwilligers alsmede hun inzet, enthousiasme en individuele beroepsmatige ervaring (NSG kent veel 'professionele' vrijwilligers) zal zeker bijdragen aan het slagen van dit project. De business case laat zien dat sprake is van een verantwoorde exploitatie en dat aan financiële verplichtingen voldaan kan worden. De gemeente laat zien dat zij vertrouwen hebben in de initiatiefnemers, door een gemeente garantie te willen verstrekken. De Provincie Overijssel ondersteunt dit initiatief door op bescheiden wijze een deel van de kosten te subsidiëren. De overheid is ervan overtuigd dat een goed glasvezelnetwerk de leefbaarheid op langere termijn op het platteland wordt vergroot. Er is in dit project weliswaar bij aanvang sprake van een relatief hoge schuldgraad ten opzichte van de omzet, mitigant in dezen is dat de omzet stabiel is en dat de investering in glasvezel in Nieuwleusen langjarig rendement genereert.

Samen met andere partners zoals gemeente, private financiers en eigen bijdragen is in 2016 glasvezel mogelijk in Nieuwleusen.